

Gran Tierra Energy, requiere un **LÍDER DE COMERCIALIZACIÓN DE ENERGÉTICOS** para trabajar en Bogotá, Colombia, en modalidad *presencial*, con el siguiente perfil:

Misión del cargo:

Liderar la gestión comercial de combustibles y energía para las operaciones de campo, incluyendo gas natural, GNC (CNG), GLP, Diésel, Fuel Oil y energía eléctrica, garantizando el abastecimiento continuo, la optimización de costos y el cumplimiento de los estándares técnicos, contractuales y regulatorios de la organización continuo, la optimización de costos y el cumplimiento de los estándares técnicos, contractuales y regulatorios de la organización.

Roles y responsabilidades

- Gestionar la compra de combustibles (gas natural, CNG, GLP, Diésel, Fuel Oil) y energía eléctrica para la generación y operación de los campos en Latinoamérica, asegurando el suministro oportuno y en condiciones óptimas de cantidad y calidad.
- Identificar, evaluar y seleccionar proveedores de energéticos; negociar condiciones comerciales, precios, volúmenes y plazos de suministro para contratos de corto, mediano y largo plazo.
- Análisis, estructuración y seguimiento de contratos de suministro de energéticos; atender y gestionar modificaciones contractuales, conformar y mantener los expedientes cumpliendo las normas de gestión documental.
- Realizar el seguimiento diario de las operaciones de suministro (cumplimiento de entregas, volúmenes, calidad) y gestionar el cargue de información requerida ante los entes reguladores. (diaria/mensual/anual).
- Realizar procesos de nominaciones y programación de volúmenes con proveedores de gas natural, GNC, GLP, Diésel, Fuel Oil y energía eléctrica, coordinando con las áreas operativas de los campos.
- Seguimiento técnico, administrativo y presupuestal de los contratos de suministro; monitorear indicadores de precio, consumo y desviaciones versus presupuesto en cada país de operación.
- Control y seguimiento de las diferencias volumétricas, de calidad o de precio que se presenten y/o reclamaciones con proveedores de combustibles y energía, coordinando su resolución con las áreas legales, financieras y operativas.

- Elaborar reportes mensuales de gestión de compras de energéticos por país y campo, incluyendo análisis de costos, variaciones de precio, consumos y oportunidades de optimización; presentar resultados a la dirección.

**REQUISITOS INDISPENSABLES DEL CARGO:
EDUCACIÓN Y CONOCIMIENTOS**

- Profesional en ingeniería, ciencias económicas, administrativas o áreas afines.
- Conocimientos o experiencia, en compra y comercialización de combustibles (gas natural, GNC/CNG, GLP, Diésel, Fuel Oil) y/o energía eléctrica.
- Conocimiento de regulación del sector, estructuración de contratos de suministro, análisis de precios y gestión de proveedores.
- Inglés Avanzado requerido (oral y escrito).

EXPERIENCIA TOTAL: 10 años, de los cuales, 5 años deben ser en compra/comercialización de combustibles o energía en sector Oil & Gas.

FECHA DE APERTURA Y CIERRE DE ESTA VACANTE: del 7 al 10 de abril de 2026

INSTRUCCIONES PARA APLICAR:

En caso de que usted cumpla con este perfil o tenga algún referido por favor tener en cuenta:

En el “**subject / asunto**” del correo escribir; **postulación “LÍDER DE COMERCIALIZACIÓN DE ENERGÉTICOS”**.

Si no cumple con el perfil por favor no enviar la HV ya que solo evaluaremos aquellas que sí cumplen.

Correos para el envío de HV: jazmingarcia@grantierra.com; claudiamontoya-ays@grantierra.com